



AÉSIO MUTUELLE

"Améliorer la santé et le bien-être de nos adhérents"»



© AÉSIO MUTUELLE

ENTRETIEN AVEC YVES PERRIN, PRÉSIDENT DU TERRITOIRE AUVERGNE-LOIRE D'AÉSIO MUTUELLE.

Pouvez-vous présenter la mutuelle AÉSIO ?

AÉSIO mutuelle est un acteur majeur de la protection sociale en France et un partenaire de proximité fortement implanté dans la Loire. Notre engagement repose sur des valeurs mutualistes fortes : la solidarité, la proximité et la performance collective. Au quotidien, nous agissons pour améliorer la santé et le bien-être de nos adhérents, particuliers comme entreprises, tout en contribuant au dynamisme des territoires.

Quels sont les principaux atouts d'AÉSIO mutuelle ?

Notre différence repose avant tout sur notre modèle mutualiste et sur notre proximité avec nos adhérents. Nous combinons un ancrage local fort avec la puissance de forces en tant que leader national de protection sociale. Cette proximité nous permet d'accompagner efficacement les entreprises et leurs collaborateurs avec des solutions adaptées à leurs besoins tout en portant une vision engagée de la santé et de la solidarité.

Quels sont les chiffres clés de la mutuelle ?

Nous protégeons 2,1 millions de personnes et 41 000 entreprises adhérentes et réalisons plus de deux milliards d'euros de chiffre d'affaires. 2 900 collaborateurs sont engagés pour offrir des solutions personnalisées et innovantes avec un réseau de 240 agences, garantissant une relation humaine et accessible.

Les grands engagements sociétaux d'AÉSIO ?

Notre action s'articule autour de trois engagements majeurs : le bien vieillir, la santé environnement et la santé des femmes. Dans le cadre d'Octobre Rose, nous organisons notamment des actions avec les joueuses féminines de l'ASSE.

Et qu'en est-il de votre engagement auprès des entreprises en matière de protection sociale ?

Les entreprises font face à des enjeux croissants d'attractivité, de fidélisation des talents et de qualité de vie au travail. La protection sociale est devenue un véritable levier de performances et d'engagements. Les salariés sont de plus en plus attentifs à leur couverture santé, à l'accompagnement en prévention et aux dispositifs favorisant leur bien-être au quotidien. AÉSIO mutuelle accompagne les entreprises dans cette évolution en proposant une approche globale de la santé.

En tant que partenaire officiel du club, quels liens entretenez-vous avec l'ASSE ?

Depuis plus de vingt ans, et sans discontinuité, notre partenariat avec l'ASSE repose sur des valeurs communes : engagement, esprit d'équipe, solidarité et proximité. Nous soutenons notamment les équipes féminines, les jeunes, les centres de formation et les actions menées avec ASSE Cœur Vert, avec l'équipe de foot fauteuil AÉSIO mutuelle et une attention particulière portée à l'inclusion et à l'accès au sport pour tous. Ce partenariat illustre parfaitement notre volonté d'agir au plus près des territoires. L'ASSE est un acteur emblématique qui rassemble bien au-delà du sport. Ensemble nous portons des initiatives qui favorisent le lien social, l'inclusion et le bien-être tout en renforçant notre proximité avec les entreprises, les collectivités et les habitants du territoire. ■

L'entretien

PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS



AS CONSEIL ET AUDIT

Accompagner les entreprises au quotidien



COURTIER D'ASSURANCES SPÉCIALISÉ EN RISQUES D'ENTREPRISE DEPUIS 23 ANS, LE CABINET AS CONSEIL ET AUDIT OFFRE AUX PETITES ET MOYENNES ENTREPRISES DES GARANTIES SUR MESURE ET LEUR PERMET D'OPTIMISER LEUR PROTECTION SELON LEURS BESOINS.

Composé d'experts en assurance, disponibles et à l'écoute, le cabinet mobilise tous ses spécialistes et les meilleures références en matière d'assurance pour proposer des solutions adaptées aux besoins et attentes de chaque entreprise et de ses collaborateurs. Conseil, courtage, gestion : la force du cabinet AS Conseil et Audit est de satisfaire et de fidéliser ses clients, principalement des entreprises des secteurs de l'énergie, de l'agroalimentaire, du bois, de la mécanique générale et du sport. Créé et géré par Olivier Sapet, le cabinet AS Conseil et Audit peut compter sur le savoir-faire de trois gestionnaires et de trois agents commerciaux. Une

équipe compétente et passionnée par son métier dont la mission consiste à accompagner l'entreprise au quotidien, par l'intermédiaire de ses contrats d'assurance. "Nous avons trois objectifs principaux : l'audit des contrats existants de l'entreprise et de ses besoins, l'appel d'offres et le placement des contrats et enfin la gestion et l'accompagnement de l'entreprise tout au long de la vie du contrat d'assurance", explique Olivier Sapet, assureur conseil. Implanté à Saint-Chamond, le cabinet travaille dans toute la France. Très impliqué dans le domaine sportif, en plus d'être partenaire de l'ASSE, le cabinet soutient également la JDA Dijon, un club de basket qui joue en Betclac Elite et le SCABB Saint-Etienne Métropole. "Depuis plus de 20 ans, nous sommes fiers et heureux d'être partenaire de l'ASSE, via le Club des Etoiles. C'est un excellent vecteur de communication pour nous", confie Olivier Sapet. Depuis sa création, le cabinet AS Conseil et Audit poursuit son développement. Chaque année, il affiche un chiffre d'affaires en progression constante. ■



© AS CONSEIL ET AUDIT

RENFORT & RHEA SOLUTIONS

De nouveaux locaux pour accompagner le développement



RENFORT & RHÉA SOLUTIONS VIENT D'EMMÉNAGER À ARNAS (69) DANS DE NOUVEAUX BUREAUX PLUS SPACIEUX ET UN DÉPÔT ÉQUIPÉ D'UN SHOWROOM. L'ENTREPRISE, SPÉCIALISÉE DANS LA RÉNOVATION APRÈS SINISTRE SE DÉVELOPPE À GRANDS PAS.

La société Renfort Solutions, créée en 2021 par le Stéphanois Nicolas Pelissier, intervient sur tout le quart sud-est de la France. Son cœur de métier, c'est la réparation des fissures liée au changement climatique et notamment aux sécheresses. "Nous commençons par traiter la cause du problème : les fondations. Leur renforcement s'effectue la plupart du temps par micropieux, il permet de rigidifier la structure des maisons bâties sur des sols argileux, très sensibles aux variations météorologiques", explique le fondateur-dirigeant. Avec le réchauffement climatique et les températures extrêmes suivies de forts orages et de grêle, l'activité de l'entreprise est en forte hausse depuis sa création. 2023 a vu la création d'une deuxième structure, Rhéa Solutions,



qui traite les conséquences du sinistre : plâtre-peinture, rénovation de façades, carrelage, menuiseries... 2024 marque le retour de Nicolas Pelissier à Saint-Galmier, d'où il est originaire, avec la création d'une agence. Aujourd'hui, plus de quarante salariés travaillent pour Renfort & Rhéa Solutions. Un effec-

tif qui ne cesse de croître pour faire face à une demande en hausse constante. La société, initialement implantée à Villefranche-sur-Saône, a déménagé en juillet 2026 à Arnas dans des bureaux de 250 m² et un dépôt de 450 m² équipé d'un showroom. "Cela permet aux clients de voir notre travail et de faire le choix de matériaux avant l'embellissement", indique Nicolas Pelissier. Un bel outil de travail qui accompagne la croissance et la professionnalisation de l'entreprise. Aujourd'hui, les sinistres sont de plus en plus nombreux et diversifiés, c'est pourquoi l'entreprise continue son développement avec le suivi d'autres typologies de sinistres qui ont frappé nos régions : grêle, tornade, incendie, dégâts des eaux etc. "En plus de notre savoir-faire reconnu, nos clients peuvent compter sur un accompagnement dédié ainsi qu'un délai d'intervention rapide", assure Nicolas Pelissier. "Nos clients viennent de vivre des moments compliqués, nous avons à cœur de leur redonner l'espoir. C'est notre objectif". ■

FOCUS



Nos OFFRES VIP
Contact : Club des Etoiles
Tél. 04 77 92 83 83



LOGES PRIVATIVES



PRESTIGE

CABINET SEVE ET GARNIER AGENTS MMA ET COURTIERS

L'assureur des entreprises et des collectivités

JEAN-PIERRE GARNIER ET ANTHONY TARRICONE, AGENTS GÉNÉRAUX D'ASSURANCE MMA ET COURTIERS, DIRIGENT LE CABINET SEVE-GARNIER ET ASSOCIÉS SITUÉ 7 COURS FAURIEL, À SAINT-ÉTIENNE. DEPUIS VINGT-SEPT ANS, LE CABINET SPÉCIALISÉ DANS L'ASSURANCE DES ENTREPRISES ET DES COLLECTIVITÉS SE DÉVELOPPE POUR RÉPONDRE AUX BESOINS DES CLIENTS.



© CABINET SEVE ET GARNIER

Jean-Pierre Garnier, qui dirige le cabinet depuis 2009, a poursuivi avec Anthony Tarricone la stratégie du cabinet initiée entre Eric Sève et lui avec une activité marquée dans l'assurance des entreprises et des collectivités basées dans la Loire et plus largement en Auvergne Rhône-Alpes. "Aujourd'hui notre chiffre d'affaires est consacré à 90 % aux entreprises de toutes tailles : PME, PMI et collectivités. Des solutions d'épargne et d'assurances privées sont également proposées aux dirigeants. Le reste de notre activité est dédié aux particuliers", indique Jean-Pierre Garnier. Généraliste, le cabinet propose une offre d'assurance très complète aux chefs d'entreprise, qu'il s'agisse de risques professionnels ou d'assurance de leurs salariés à travers l'assurance collective. Les quinze collaborateurs du cabinet SEVE - GARNIER et Associés sont chacun spécialisés dans un domaine qui leur est propre pour répondre aux besoins des clients. "C'est aussi par l'implication et la qualité des collaborateurs présents dans notre entreprise que nous parvenons à croître", confie le dirigeant.

La SARL SEVE et GARNIER poursuit ses investissements dans des outils informatiques et logiciels dédiés à l'assurance afin d'améliorer la rapidité de traitement, la sécurité juridique de ses clients et également sa compétitivité. Des outils qui

permettent aux entreprises et aux collectivités de communiquer à distance avec le cabinet via notamment un extranet existant.

Une démarche RSE a été entamée au sein du cabinet avec une volonté simple : conjuguer le bien-être au travail, qui s'accompagne de mesures spécifiques tels que des horaires d'été ou une sixième semaine de congés payés car le cabinet reste persuadé que l'engagement de ses collaborateurs constitue la première réponse essentielle à fournir auprès de ses clients. A ce titre, Jean-Pierre Garnier rappelle les valeurs du cabinet qui sont conjuguées au quotidien : l'engagement, le professionnalisme, la confiance et la transparence. L'exercice 2026 se déroule de façon satisfaisante. "Un plan stratégique a été validé afin de poursuivre la croissance et développement pour le cabinet et ses clients", annonce Jean-Pierre Garnier. ■

Infos Loire

GOFab ! le salon de l'industrie du futur

L'édition 2026 de GoFab ! un salon dédié à l'industrie du futur, se tiendra mardi 13 octobre à l'Arena Saint-Etienne Métropole, à Saint-Chamond. Au programme : ateliers, rencontres avec des experts, conférences et une remise de trophées. Ce salon s'adresse aux industriels et à leurs collaborateurs curieux de découvrir l'industrie 5.0. Objectif : renforcer leurs performances et leur compétitivité. Parmi les thèmes décryptés figurent notamment l'industrie du futur et la souveraineté industrielle, le capital humain et le management agile, le financement, la cybersécurité, l'IA industrielle ou encore, par exemple, la décarbonation. L'innovation et l'humanisme sont au cœur de cette nouvelle édition du salon GOFab ! porté par la CCI Lyon Métropole Saint-Etienne Roanne et ses partenaires. Inscriptions sur le site www.gofab.fr

Facturation électronique : les prochaines étapes

Mercredi 14 octobre, de 9h à 10h30, la CCI Lyon Métropole Saint-Etienne Roanne organise un webinaire afin d'éclairer les dirigeants de TPE, PME et micro entreprises sur la réforme de la facturation électronique et ses différentes étapes. Lors de cette session d'information, organisée en collaboration avec la Direction régionale des Finances publiques et un référent facturation électronique auprès de la DGFIP, la vérification des outils, la qualité des données clients, la cartographie des flux, l'identification des cas particuliers et la préparation des échanges avec la plateforme agréée seront notamment expliqués. Objectifs de ce webinaire : faire le point sur la réforme, rappeler son fonctionnement et les obligations à mettre en place avant septembre 2027 et construire un plan d'action pour préparer son entreprise.

4^e édition du salon "Demain Autrement"

Producteurs, artisans, associations et initiatives citoyennes seront réunis samedi 17 octobre, de 9h30 à 18h, à l'espace Notre Dame, à Saint-Chamond, à l'occasion du salon "Demain Autrement". Au programme de cette 4^e édition : des ateliers pratiques, des démonstrations, des témoignages inspirants et des conférences. Transition écologique, économie durable et solidaire et, bien sûr, convivialité, seront au cœur de cette journée axée autour de la réflexion, des rencontres et de l'action. Ce rendez-vous vise à éveiller les consciences pour concilier performance économique, utilité sociale et respect de l'environnement. L'entrée est gratuite.

Grand angle



MANUFACTURE
X NINKASI



SUITE 1933



TRIBUNE OFFICIELLE



GALERIE

PÔLE TECH

Des projets maîtrisés, des espaces performants

"CONCEVOIR, AMÉNAGER ET CONSTRUIRE VOS ESPACES PROFESSIONNELS !" TEL EST LE MÉTIER DE PÔLE TECH, ENTREPRISE CRÉÉE EN 2011 PAR LE STÉPHANOIS FRANCK BOUYSSONIE. IMPLANTÉE À BRIGNAIS (69), PÔLE TECH ACCOMPAGNE LES PROFESSIONNELS DANS LEURS PROJETS D'AMÉNAGEMENT, DE RÉNOVATION, D'EXTENSION ET DE CONSTRUCTION DE BUREAUX EN AUVERGNE-RHÔNE-ALPES.

Contractant général, Pôle Tech prend en charge l'ensemble du projet, de l'étude initiale jusqu'à la livraison, avec un objectif simple : offrir au client un interlocuteur unique capable de coordonner l'ensemble des intervenants et des corps de métiers. En 2011, à 36 ans, après avoir acquis une solide expérience dans différents secteurs de la construction, Franck Bouyssonie décide de créer sa propre entreprise. Quinze ans plus tard, Pôle Tech est devenue un acteur reconnu de l'aménagement professionnel dans la région. "Notre rôle est de prendre en charge et coordonner l'ensemble du projet pour nos clients. Ils disposent d'un interlocuteur unique qui pilote l'étude, la conception, les entreprises partenaires et l'ensemble

de la réalisation jusqu'à la réception des travaux", explique le dirigeant. Pôle Tech travaille principalement pour des entreprises du tertiaire et de l'industrie, mais intervient également auprès d'établissements scolaires privés, de commerces ou encore de restaurants. L'entreprise réalise environ 75 opérations par an, depuis des interventions ponctuelles jusqu'à des projets pouvant atteindre 600 000 euros. Son activité est aujourd'hui composée à environ 80 % d'aménagement de bureaux, 10 % de construction de bureaux et 10 % d'aménagements complémentaires, notamment les espaces extérieurs et parkings.

Un projet maîtrisé de A à Z
Pour chaque opération, Pôle Tech s'entoure de bureaux d'études, architectes, designers et entreprises partenaires spécialisés afin de proposer une solution complète et adaptée aux besoins du client. Cloisons, menuiseries, sols, revêtements muraux, agencement, électricité, plomberie, climatisation, ventilation, traitement acoustique, décoration ou encore réseaux d'air comprimé : Pôle Tech coordonne l'ensemble des prestations nécessaires à la réalisation du projet. "À chaque étape - étude, conception, réalisation et réception - nous nous engageons à maîtriser les coûts et les délais tout en prenant en compte les contraintes de fonctionnement de nos clients", précise Franck



Bouyssonie. Une attention particulière est également portée à la compréhension des usages et des besoins de l'entreprise. "L'essentiel est d'être réellement à l'écoute du client. Un espace de travail ne doit pas seulement être esthétique : il doit être fonctionnel, adapté à l'activité, aux collaborateurs et à la culture de l'entreprise." Cette proximité avec ses clients, associée à la disponibilité, à la réactivité et à la maîtrise technique des projets, permet à Pôle Tech de développer des relations durables avec de nombreuses entreprises.

Une entreprise en développement constant
Depuis 2015, Pôle Tech connaît une progression régulière de son activité et a réalisé 2,2 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2025. Basée à Brignais, l'entreprise intervient sur l'en-

semble de la région Auvergne-Rhône-Alpes, avec une présence particulièrement forte dans le Rhône, mais également dans la Loire, l'Isère, la Drôme ou encore l'Ain. Pôle Tech a également mené plusieurs opérations à Dijon et en région parisienne. Et pour Franck Bouyssonie, supporter inconditionnel de l'ASSE, l'année 2027 aura une saveur toute particulière. En juin prochain, Pôle Tech réalisera, en partenariat avec l'agence Ozalyd, chef de projet designer, la rénovation complète de la Boutique des Verts. Un projet emblématique pour l'entreprise et forcément particulier pour son dirigeant : rénover la Boutique des Verts lorsque l'on est soi-même passionné par l'ASSE constitue une belle manière de réunir parcours professionnel et passion stéphanoise. ■

A l'affiche

LE BCDE AU CŒUR DE LA PERFORMANCE DES VERTS

Ce mercredi 30 septembre, 260 membres du Business Club des Étoiles étaient réunis au siège de Casino, Partenaire Principal du club, à Saint-Étienne, pour un rendez-vous privilégié consacré à la performance. Pour l'occasion, quatre membres du staff de l'équipe professionnelle masculine ont partagé leur vision et leur quotidien : Ian Cathro, entraîneur principal, Holohan Donough, Directeur de la Performance, Eliaquim Mangala, entraîneur adjoint, et Capucine Bertrand, diététicienne. Organisation, méthodes de travail, complémentarité des compétences, management ou encore recherche de performance : leurs échanges ont permis aux membres du BCDE de mieux comprendre les rôles de chacun et la manière dont le club construit collectivement la performance de son équipe première. Une immersion rare dans les coulisses sportives de l'ASSE, qui aura sans nul doute permis aux participants de faire le parallèle entre ce management sportif et celui qu'ils pilotent au sein de leur entreprise. Un grand merci aux intervenants pour la qualité et la transparence de leurs échanges, ainsi qu'au Groupe Casino pour son accueil à l'occasion de ce nouveau temps fort du BCDE.



Directeur d'ASSE promotion : Nicolas Jacq, Responsable de la Communication et des Médias : Thomas Grangier. Editeur délégué : Société L'Essor Affiches

LESSOR Affiches

PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS

