



BUSINESSLETTER

La lettre économique du Club



BUSINESS
CLUB DES ÉTOILES

Octobre 2026 | N° 122

BYMYCAR

"Notre principale force reste l'humain"

BYmy)CAR



© BYMYCAR

PRÉSENT SUR LE MAILLOT DES VERTS DEPUIS 2019, ET DÉSORMAIS VISIBLE AU NIVEAU DE LA POCKET GAUCHE, BYMYCAR VIENT DE PROLONGER SON ENGAGEMENT AUPRÈS DE L'ASSE JUSQU'EN 2029. CE PARTENARIAT, QUI SERA DÉSORMAIS PORTÉ AU NIVEAU NATIONAL PAR LA MARQUE BYMYCAR, TÉMOIGNE D'UNE VOLONTÉ COMMUNE DE S'INSCRIRE DANS LA DURÉE. ENTRETIEN AVEC FLORIAN MARTIN, DIRECTEUR DE PLAQUE RHÔNE ISÈRE LOIRE LOIRET DU GROUPE BYMYCAR.

Pouvez-vous présenter le groupe BYmyCAR ?

BYmyCAR, branche du groupe Cosmobilis, est aujourd'hui l'un des principaux acteurs de la distribution automobile en France et en Europe. Avec près d'une centaine de concessions réparties en France, en Belgique, en Suisse, en Espagne et en Italie, nous accompagnons nos clients dans l'ensemble de leurs besoins de mobilité. Nous représentons 28 marques et proposons bien plus que la vente de véhicules neufs ou d'occasion. Financement, entretien, réparation ou encore solutions dédiées aux professionnels font partie intégrante de notre offre de services. Sur le territoire Loire Rhône Isère, nous représentons notamment Audi, Volkswagen, Škoda et Volkswagen Utilitaires. Dans un secteur en pleine transformation, notre ambition reste la même : accompagner nos clients avec proximité, expertise et qualité de service.

Quels atouts vous permettent de vous démarquer de la concurrence ?

Dans un secteur très concurrentiel, notre principale force reste l'humain. Même si les clients s'informent largement en ligne, ils recherchent toujours un accompagnement personnalisé au moment de concrétiser leur projet. Nos équipes apportent cette proximité grâce à leur expertise, leur écoute et leur connaissance des besoins de chacun. À l'heure où de nombreuses démarches se digitalisent, nous sommes convaincus que la différence se fait avant tout dans la relation humaine et la qualité du service apportée à nos clients.

Quelle est l'actualité de BYmyCAR Loire ?

L'année 2026 marque une étape importante pour notre secteur avec l'accélération de l'électrification des gammes et l'évolution des attentes des consom-

mateurs. Les constructeurs investissent massivement dans cette transition et les nouveautés se multiplient.

Chez Volkswagen, nous avons récemment accueilli l'ID. Polo, qui revisite un modèle emblématique dans une version 100 % électrique, et nous attendons prochainement l'arrivée de l'ID. Cross sur le segment très dynamique des SUV compacts. Du côté de Škoda, les nouveaux Epiq et Peaq viennent également enrichir l'offre électrique de la marque avec des véhicules adaptés à des usages variés. Chez Audi, après deux années de renouvellement de la gamme, nous attendons l'arrivée de l'Audi A2, une compacte 100 % électrique qui complètera l'offre de la marque. Ces nouveautés illustrent la profonde transformation que connaît aujourd'hui l'automobile. Notre rôle est d'accompagner cette évolution en apportant à nos clients des conseils clairs et l'expertise nécessaire pour choisir la solution de mobilité qui leur correspond le mieux.

Vous venez de renouveler votre contrat de partenariat avec l'ASSE jusqu'en 2029. Quels sont vos liens avec les Verts ?

Nous sommes très fiers de poursuivre cette aventure avec l'ASSE jusqu'en 2029. Ce partenariat dépasse largement la simple visibilité de notre marque : il reflète des valeurs que nous partageons depuis plusieurs années, comme l'engagement, l'esprit d'équipe et l'ancrage territorial. L'ASSE occupe une place particulière dans notre région. Cette prolongation traduit une confiance réciproque et une volonté commune de construire dans la durée, à l'approche de la dixième année de partenariat. ■

L'entretien

PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS

BYmyCAR.fr



RSK-FRANCE rachète le bureau d'études géotechniques leader dans la Loire

EN 2016, CÉLINE FURNEL CRÉE CELIGEO QU'ELLE CO-DIRIGE AVEC SON MARI MICHEL. LA SOCIÉTÉ, BASÉE À LORETTE ET SPÉCIALISÉE DANS LES ANALYSES DE SOLS, VIENT DE FÊTER SES DIX ANS ET D'ÊTRE RACHETÉE PAR RSK, UN GROUPE ANGLAIS D'ENVERGURE INTERNATIONALE EXPERT EN INGÉNIERIE ENVIRONNEMENTALE.

Depuis sa création en 2016 par Céline Fournel, Celigeo connaît une belle croissance. "L'activité principale de l'entreprise consiste à mesurer toutes les caractéristiques des sols d'une parcelle de terrain pour en définir les principes de terrassement et de construction des fondations de l'ouvrage en projet", explique Céline Fournel qui précise : "Nous travaillons sur tous types de bâtiments, d'infrastructures routières ou hydrauliques, des logements individuels ou

collectifs, bâtiments professionnels, etc. pour que la construction soit parfaitement stable et intégrée à son environnement." Celigeo accompagne ses clients dans toutes les phases de leur projet : les études préalables pour une connaissance générale du terrain, la conception géotechnique d'infrastructures, les suivis de chantier en assistance aux entreprises et/ou à la maîtrise d'ouvrage, et les diagnostics géotechniques en analyse d'aléas miniers, d'aléas argiles, de fissurations, de sinistres, de mesures d'infiltration d'eaux, etc.

Le 1^{er} juin dernier, l'entreprise ligérienne basée à Lorette a franchi un nouveau cap dans son développement. Elle a été rachetée par le groupe anglais RSK, expert en ingénierie environnementale. Déjà présent sur huit sites en France avec une centaine de salariés, RSK-FRANCE souhaitait s'implanter en Auvergne-Rhône-Alpes pour développer le métier de la géotechnique, une compétence qu'il exerce à l'étranger



mais pas dans l'Hexagone. "Celigeo cohabit les deux cases : le secteur géographique et le savoir-faire en géotechnique puisque nous sommes déjà très reconnus regionalement dans notre domaine d'activité", indique Michel Fournel. Le nom Celigeo sera conservé et représentera la branche géotechnique de RSK-FRANCE. Ce rachat permet d'amener une puissance de développement supérieure à cette Entreprise ligérienne tout en lui insufflant un nouvel élan. A l'occasion de

l'évènement des 10 ans de Celigeo à l'Arena de St-Chamond, les dirigeants de RSK-FRANCE et le nouveau responsable d'agence, Arnaud Guillaumond, ont été présentés à la douzaine de salariés, et aux 360 invités présents pour l'occasion. Céline Fournel continue de chapeauter le pôle ingénierie et Michel Fournel est en charge du développement commercial et de la création d'éventuelles nouvelles agences. Une page se tourne mais l'histoire de Celigeo continue ! ■

COMPTOIR DE LOCATION

L'agence de Saint-Jean-Bonnefonds fête ses 10 ans !



LES AGENCES COMPTOIR DE LOCATION (CDL) SONT SPÉCIALISÉES DANS LA LOCATION DE MATÉRIEL DE CHANTIER POUR LE BÂTIMENT ET LES TRAVAUX PUBLICS. CE MATÉRIEL EST DISTRIBUÉ PAR LA SOCIÉTÉ AUVERGNATE COMPTOIR DU MATÉRIEL, BASÉE À CLERMONT-FERRAND. XAVIER PERARD DIRIGE LES DEUX ENTREPRISES FAMILIALES. IL S'APPRÊTE À TRANS-METTRE LES RÊNES À SES TROIS FILS, LA SIXIÈME GÉNÉRATION.



La famille Pérard vient de fêter deux anniversaires symboliques. La société Comptoir du Matériel, basée à Clermont-Ferrand, a fêté ses 130 ans en octobre et l'agence Comptoir de Location (CDL) de Saint-Jean-Bonnefonds a soufflé ses dix bougies en septembre. Créée en 2000, la société Comptoir de Location loue aux professionnels du BTP le matériel de chantier distribué par Comptoir du Matériel.

CDL compte une quarantaine d'agences implantées en France dont trois sont situées dans la Loire à Saint-Jean-Bonnefonds, Andrézieux-Bouthéon et Roanne. "Nous disposons d'un matériel de marques premium telles que Kubota, Liebherr, Bomag, Merlo, Bell, Atlas Copco, etc. Renouvelé régulièrement, notre parc est soumis à un entretien rigoureux afin de rester optimal et performant", explique Jérémy Liotard, responsable secteur Loire chez Comptoir de Location. Ligérien d'origine, il ouvre l'agence de Saint-Jean-Bonnefonds en 2016, puis celles d'Andrézieux-Bouthéon et de Roanne en 2021.

CDL Loire emploie actuellement une trentaine de salariés et continue à se développer en s'appuyant sur les valeurs phares du groupe : professionnalisme, réactivité, fiabilité et efficacité. "Comptoir de Location est une société 100 % familiale qui a la force d'un groupe et la souplesse d'une PME. Elle se démarque de la concurrence en affirmant un véritable art de travailler", rappelle Jérémy Liotard. Au niveau national, Comptoir de Location a réalisé 85 M€ de chiffre d'affaires en 2025. Un résultat qui progresse chaque année. L'ouverture d'une nouvelle agence CDL est prévue à Caen pour fin 2026. ■

FOCUS



Nos OFFRES VIP
Contact : Club des Étoiles
Tél. 04 77 92 83 83



LOGES PRIVATIVES



PRESTIGE

PERFICIENCE

"Dirigeants, ne jouez plus seuls !"

SEUL FACE AUX CHIFFRES, AUX OBLIGATIONS RH ET AUX DÉCISIONS QUI ENGAGENT L'AVENIR DE VOTRE ENTREPRISE ? PERFICIENCE APORTE AUX DIRIGEANTS, UNE DIRECTION FINANCIÈRE, UNE DRH ET UN CONTRÔLE DE GESTION EXTERNALISÉS RÉUNIS DANS UNE MÊME ÉQUIPE. DÉJÀ 15 ENTREPRISES ACCOMPAGNÉES, DE 2 À 250 SALARIÉS ET DE TOUS SECTEURS, AVEC UNE CONVICTION : PLACER L'HUMAIN AU CŒUR DES DÉCISIONS STRATÉGIQUES ET FINANCIÈRES.



Diplômée d'un master en finance et dotée d'une expérience de quinze ans en audit et dans les directions financières, Fanny Bernon fonde Perficiency en mars 2023, à Sorbiers. "De nombreux dirigeants ligériens ont un réel besoin d'accompagnement dans les métiers de la direction financière à temps partagé : le management de transition, la conduite du changement mais aussi dans le contrôle de gestion, la gestion budgétaire, l'analyse financière, et le pilotage financier de leur entreprise. J'ai donc créé une société de conseil que j'ai baptisée Perficiency qui est la contraction de performance et d'efficacité", explique la dirigeante. En septembre 2024, elle recrute un premier collaborateur, Corentin Furnon, en charge du contrôle de gestion et de l'accompagnement à la migration de logiciels ERP comptables. En juin dernier, une deuxième collaboratrice vient étoffer l'équipe : Laure Aymard Françon. Elle occupe la fonction de DRH externalisée. Son rôle : fiabiliser la paie et l'administratif RH, négocier et rédiger les accords (intérêt, temps de travail, NAO), préparer le dialogue avec le CSE et sécuriser les recrutements. "Dirigeants, ne jouez plus seuls ! Nous sommes des copilotes de direction ! Selon les besoins des dirigeants,

ou de leurs équipes, nous leur proposons un accompagnement sur-mesure dans les domaines de la finance, des ressources humaines et du contrôle de gestion", résume Fanny Bernon.

Perficiency est à l'écoute des dirigeants pour les aider à résoudre leurs problèmes grâce à la mise en œuvre et au pilotage d'un plan d'action adapté aux besoins de leurs PME. La société de conseil aux entreprises accompagne également les comités de direction et explique à des non financiers l'impact de leurs actions sur la performance financière de l'entreprise. "Les financiers sont souvent vus comme des purs techniciens. Nous y ajoutons l'écoute, la pédagogie et la proximité", souligne Fanny Bernon, qui résume sa démarche en une formule : "l'humain dans la finance". Les fondements de Perficiency reposent sur trois valeurs phares : engagement, loyauté et esprit d'équipe. Son principe : plutôt que d'ajouter un cadre à sa masse salariale, le dirigeant achète des jours de direction. Premier pas proposé : un diagnostic finance et RH offert, au 06 80 92 08 28 ou sur perficiency.net. ■

Infos Loire

Les rendez-vous d'affaires du manufacturing

Mardi 17 novembre, le stade Geoffroy Guichard de Saint-Etienne accueille l'Industry Business Meetings. Organisé par CIMES, les FIPS, Méca Bourg, Méca Loire et Production France, cet événement propose des rencontres ciblées entre professionnels dans les domaines de l'ingénierie industrielle, l'optimisation des moyens de production, la production de pièces et sous-ensembles et la relocalisation des lignes de production. L'objectif de l'Industry Business Meetings : mettre en relation les acteurs industriels clés de demain : donneurs d'ordres, offreurs de solutions et sous-traitants. Inscriptions sur le site <https://industrybusinessmeetings.com/>

Etudes de marchés et IA

Lundi 16 novembre, de 11h à 12h, la CCI Auvergne-Rhône-Alpes et les Ateliers Google organisent un webinaire pour apprendre à utiliser NotebookLM. Cet outil d'intelligence artificiel permet de traiter et de trier d'immenses volumes d'informations en toute fiabilité. Objectif : créer une base d'étude interactive pour élaborer une étude de marché solide. Ce webinaire permet d'acquérir les fondamentaux pour de NotebookLM pour pouvoir utiliser toutes ses fonctionnalités en vue trier, de synthétiser et d'organiser rapidement l'information sectorielle.

2^e édition du Salon Origine Loire

Le Scarabée, à Riorges, accueille la deuxième édition d'Origine Loire organisée par Roanne Events, filiale du groupe GL Events. Du vendredi 27 novembre 14h, jusqu'au dimanche 29 novembre 18h, les talents et les savoir-faire du département de la Loire seront mis à l'honneur à travers cinq parcours thématiques. De la gastronomie à l'artisanat en passant par les loisirs, le tourisme, l'innovation, l'emploi et la formation, toutes les richesses de la Loire seront représentées à travers 100 entreprises, artisans, commerçants, créateurs, associations et collectivités. De nombreuses animations ponctueront le week-end au cours duquel près de 10 000 visiteurs sont attendus : démonstrations, dégustations de produits locaux, ateliers participatifs etc. Entrée 5 euros, gratuit pour les moins de 18 ans et les étudiants.

Grand angle

Acteur majeur de l'expertise comptable en France



DEPUIS SA CRÉATION À ANNECY, EN 1962, LE GROUPE EUREX N'A CESSÉ DE SE DÉVELOPPER ET DE SE TRANSFORMER. ACTEUR MAJEUR DE L'EXPERTISE COMPTABLE (PRÈS DE 90 MILLIONS DE CHIFFRE D'AFFAIRES), EUREX EST IMPLANTÉ DANS ENVIRON 60 BUREAUX EN FRANCE ET AUSSI À L'ÉTRANGER À TRAVERS SON RÉSEAU SFAI GLOBAL. DANS LA LOIRE, TROIS CABINETS CONSEillent ET ACCOMPAGNENT LES PROFESSIONNELS DANS LES DOMAINES DE LA COMPTABILITÉ, LA FISCALITÉ, LE CONSEIL ET LA GESTION JURIDIQUE, LE TRAITEMENT DE LA PAIE, LE CONSEIL SOCIAL ET RH, LE COMMIS-SARIAT AUX COMPTES ET LES MISSIONS D'AUDIT CONNEXES, PORTÉS PAR DES ÉQUIPES ENGAGÉES QUI PLACENT L'HUMAIN ET LE CONSEIL AU CŒUR DE LA RELATION CLIENT.

Organisé autour de trois expertises complémentaires (conseil et expertise comptable, social-RH et audit), Eurex accompagne exclusivement les professionnels à chaque étape de leur développement. "Notre mission : transformer les chiffres en outils d'aide à la décision. Notre rôle : conseiller nos clients en nous appuyant sur des données fiables et actualisées pour les aider à mieux piloter leur quotidien grâce à des solutions innovantes et sur mesure", résume Rémy Delolme. François Grillet et Rémy Delolme, membres du comité de direction du Groupe EUREX s'appuient localement sur leurs associés Florence Ogier, Jean-Luc Despres, Fabien Léone-Aiguier et Théo

Harthong. Le cabinet de Roanne est dirigé par Aurélie Fayet. Présent sur tout le territoire national, le groupe indépendant d'expertise comptable Eurex s'inscrit comme un référent régional. Auvergne-Rhône-Alpes constitue le cœur de ses implantations et de sa stratégie de développement avec des cabinets établis de Clermont-Ferrand aux deux Savoie, mais également dans le quart sud-est (de l'Occitanie à la Côte d'azur et en Corse). Le groupe Eurex est également implanté dans le nord, notamment à Paris, Lille et Honfleur ainsi qu'à l'international avec des bureaux en Suisse, en Tunisie et au Maroc. Eurex diversifie aussi ses activités à destination de ses clients



avec deux cabinets d'avocats à Paris et à Lyon et une filiale spécialisée en conseil patrimonial. Eurex propose à ses 15 000 clients (artisans, dirigeants d'entreprises de toutes tailles, associations et professions libérales), des conseils et solutions sur mesure. Le groupe, qui compte 850 salariés et réalise près de 90 M€ de chiffre d'affaires, poursuit son développement. En juillet dernier, un cabinet situé à Clermont-Ferrand, très présent auprès des PME et ETI, a intégré le Groupe. Un deuxième situé à Vienne, et axé sur le conseil patrimonial, a également rejoint le Groupe. Le 30 septembre dernier, Eurex a accéléré sa trajectoire de croissance avec l'entrée de BNP Paribas Développement à son capital. "Ce partenariat stratégique permet d'intensifier les investissements du groupe et de ren-

forcer son positionnement parmi les acteurs de référence du conseil aux dirigeants", indique Rémy Delolme. Il se réjouit de la croissance d'Eurex Loire qui réalise un peu plus de 7 M€ de chiffre d'affaires et emploie près de 50 collaborateurs. "Notre activité connaît un élan positif. Nous avons la chance d'être des cabinets de proximité avec des moyens et une expertise d'un grand groupe. Esprit collectif, engagement, proximité, respect mutuel et confiance sont les valeurs que l'on porte et que l'on partage avec l'ASSE dont nous sommes partenaires depuis longtemps mais également commissaire aux comptes". Au plus près de ses clients, le groupe Eurex applique chaque jour son slogan : "Faire de l'audace votre capital !" ■

A l'affiche

ASSOCIATION

SPORTIVE

DE

SAINT-ÉTIENNE

ASSE

BUSINESS CLUB DES ÉTOILES

MERCATO BCDE

SAINT-ÉTIENNE métropole

VERT & PIER

SAISON 26-27

MERCATO BCDE

BIENVENUE À NOS 103 NOUVEAUX MEMBRES

SAISON 2026-2027

GALERIE

- BONNOT ERIC
- BRASSERIE DU STADE
- C.P.G
- CAPPI
- CROISEAU EDGAR
- DREVET ELECTRICITE PLOMBERIE
- CHAUFFAGE - DEPC
- FEEDER SHOP
- HCA HOLDING
- JS CONCEPT
- LES 3 DENTS
- LES CONFITURES DU VIEUX CHERIER
- LHR HOSPITALITY
- MECARONAME
- MME LIARTE CATHERINE
- PLEXIBLANCE
- RF INDUSTRIE
- SADIE-DIRECTION REGIONALE CENTRE EST
- SARL EN APARTE (EN APARTE)
- SERRANO CELINE
- SOFILARGE
- SOREDAL
- TAS GESTION
- HULSPORT
- TRANSACTIONS SERVICES

SUITE 1933

- AF GROUP
- CG FINANCES
- GITE DU CHATEAU
- IRD
- LA SAPINIERE
- LAZER AUTO 3000 - GARAGE PUIPIER
- SELARL D'ARCHITECTURE RUSSSESS ET CHARREYRON
- TGBL

MANUFACTURE

- AEX & CO
- ALTO GROUP
- AMENAGEMENT EXTERIEUR BROUILLONX
- PAYSAGE
- AUDITION 42
- CAROLINE A TABLE
- CG CARROSSERIE
- DL LUB
- ERECAP
- ETABLISSEMENTS PIERRE QUIOC
- EURL LHERMET MACONNERIE
- FAURE PERE ET FILS
- FREDERIC SOUCHARD
- HDC PERSPECTIVES
- L'ATELIER DU PAIN / AU GRUAY LORRAIN
- LOC'ASSIETTES (LV LA VAISSELLERIE)
- M. ABATI ALEXIS
- M2M FINANCEMENT
- MC OPTIQUE (ALAIN AFFLELOU)
- MENUISERIE CAMPOS JP
- MENUISERIE RICHARD NICOLAS
- OPTIQUE CELLIERE (ALAIN AFFLELOU)
- SARL TAMYEP
- SECRETS DE FRUITS
- VILLAND GERALDINE
- YMEX

TRIBUNE OFFICIELLE

- ABSOLU PRO
- ADQUAT
- AGENCES MALOCHET-VIALLOAN
- ALLIBRAND MEUBLES
- ANTHONY PELUSSIER - AP ARTISAN
- AS CONSEIL ET AUDIT
- AT HOME CREATION SAS
- B INGENIERIE
- BERTHEAS VITROLLES DRUENNE
- SASTRE ET ASSOCIES - BVFD
- C.C.F. DIFFUSION
- CID EXPORT
- COMPAGNIE INDUSTRIELLE DE DIFFUSION
- DELOMRE BATTANDIER
- FORGES D'ALBERT
- GOMATECH France
- LAMARTINE TF
- LOGAB SOLUTIONS
- M.G.B TRAVAUX PUBLICS
- MEILLER BRIAN-BM PLATRERIE PEINTURE
- OGIER MACONNERIE COUVERTURE
- PPF CHATAIN
- PRIM'LOIRE
- TEAM LOIRE
- TECMYX
- TREMA

LOGE C

- CONCILIAE COURTAGE
- HL INVEST
- ST GROUPE

PLATINI

- METRO France

TO MINI SALONS

- BRICK CLUB
- EURL LA FERME D'IK FLEURY / SOMF
- SARL BACHAT - CAPTAIN POLYX MARCEL
- GUILDMAN MORIAS ASSOCIES

PRESTIGE NORD

- BETHMONT TP
- CLEMENT VINCE
- LE BOUTIC GAZ
- LE BOUTIC GAZ
- MASONI ECOLENE
- MENAGERIE GASTINE LAURENT
- T CONSULTING

BUSINESS CLUB DES ÉTOILES

VERT & PIER • ASSE

Directeur d'ASSE promotion : Nicolas Jacq. Responsable de la Communication et des Médias : Thomas Granger. Editeur délégué : Société L'Essor Affiches

PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS

